
PROSPECTION

Fiche de poste



Place du poste dans l'organisation	Membre du pôle Développement Commercial et Communication Chargé de la prospection commerciale
Recrutement	Recruté par l'équipe précédente à la suite des entretiens collectif et individuel
Missions	<ul style="list-style-type: none"> ■ Recherche de clients <ul style="list-style-type: none"> ● En participant à des événements (cocktails, forums...) ● En utilisant des bases de données ● En sollicitant les anciens élèves des Mines ■ Assurer l'image de Mines Services chez les professionnels et les institutions <ul style="list-style-type: none"> ● Maintenir des relations privilégiées avec le client ● Rechercher des partenariats avec d'autres JE ● Diffuser la plaquette Mines Services ■ Contacteur les entreprises <ul style="list-style-type: none"> ● Prospection téléphonique via un process donné ● Mailing ciblé
Activités régulières	<ul style="list-style-type: none"> ● Recherche d'événements sur Internet ou par l'intermédiaire d'autres JE ● Phoning, mailing ● Entretiens avec des clients pour vendre des prestations ● Mise à jour des bases de données de contacts ● Remplir régulièrement le journal interne (événements, entreprises contactées)
Compétences requises	<ul style="list-style-type: none"> ● Sens du relationnel ● Esprit d'initiative ● Qualités oratoires ● Travail en équipe