
RESPONSABLE PROSPECTION

Fiche de poste



<p>Place du poste dans l'organisation</p>	<p>Membre du bureau Chargé du développement de la structure Responsable du pôle Prospection</p>
<p>Recrutement</p>	<p>Membre du pôle Prospection sélectionné par les membres du pôle avant la passation</p>
<p>Missions</p>	<ul style="list-style-type: none"> ■ Élaborer la politique commerciale de Mines Services ■ Déterminer les orientations stratégiques, les objectifs à atteindre et les moyens à mettre en place ■ Organiser les réunions du pôle et coordonner l'activité commerciale. ■ Développer les axes stratégiques : <ul style="list-style-type: none"> ● Partenariats entreprise/collectivités/Mines Services ● Mise en place de process internes d'aide à la décision et de gestion administrative (nouveaux outils...) ● Nouveaux secteurs d'activité ● Image et perception de Mines Services (supports de communication, gestion de la relation client, etc...) ● Maintien du réseau ■ Préparer l'audit de la CNJE <ul style="list-style-type: none"> ● Assurer le suivi de l'activité de manière organisée pendant toute l'année ● Générer tous les documents nécessaires pour préparer l'audit
<p>Activités régulières</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Se renseigner sur les salons, congrès pour rencontrer de potentiels clients ● Établir le suivi des contacts avec les clients ● Organiser des réunions avec l'équipe du pôle ● Développement d'idées et d'outils de prospection
<p>Compétences requises</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Attrait pour le monde de l'entreprise ● Management ● Sens relationnel développé ● Autonomie ● Rigueur